

**ATA DA XXXIV REUNIÃO DO CONSELHO DIRETOR DA TEC CAMPOS**

Realizada em 20 de maio de 2009, às 14h15m.

Local: Sala de Reuniões da TEC CAMPOS

ATIVIDADE	Responsável	Prazo
<p>O Prof. Paranhos passou a palavra a Gerente que informou sobre a realização do 11º Encontro da REINC, nos dias 25 e 26/05/2009, no Rio de Janeiro, quando será focado o CERNE – Centro de Referência para o Apoio de Novos Empreendimentos da ANPROTEC, primordial para garantir as melhores práticas das Incubadoras. Indagou quem dos parceiros poderia participar, devido à importância do assunto. Do IFF, o Sr. André Uébe disse que poderia ir somente um dia, já que estaria no Rio de Janeiro participando de outro evento, mas que poderia verificar com o Prof. Helio Gomes a possibilidade de enviar outro representante do IFF. O Prof. Paranhos comentou que não poderia participar devido a compromissos na UENF. O Prof. Paranhos disse que as despesas da TEC CAMPOS (Gerente) correriam por conta do recurso do projeto FAPERJ.</p>	<p>Adriana IFF</p>	<p>-</p>
<p>O Prof. Paranhos indagou ao Sr. André Uébe se já havia uma definição quanto à possibilidade da Fundação CEFET assumir o compromisso de pagamento de pessoal da TEC CAMPOS no próximo mês, devido à dificuldade de recursos. O Sr. André disse que o Sr. Said, Presidente da Fundação CEFET, estava ainda verificando, mas que daria o retorno.</p>	<p>IFF</p>	<p>30/05/2009</p>
<p><b>Dando continuidade à pauta - Demandas de Empresas Incubadas</b> – o Prof. Paranhos indagou ao representante da NATRIUM, Prof. Edmilson, qual dificuldade estaria passando e de que forma a Incubadora ou as Instituições parceiras poderiam contribuir. O Prof. Edmilson disse que precisa de parceiros para ter um maior desempenho da NATRIUM. O Prof. Paranhos comentou que a Incubadora abriga uma empresa associada, a Construtora Massari, que busca desenvolver projeto para diversificar. Acredita que a Incubadora pode oferecer e ver se interessa. Eles teriam capital para investimento. Outra alternativa, seria pleitear junto a FIRJAN para que na Caravana Tecnológica, que será realizada no dia</p>	<p>Adriana Natrium</p>	<p>27/05/2009</p>

<p>27/05/09, colocasse como anúncio que a empresa busca parceiros. Pleitear também junto a ACIC a possibilidade de colocar uma nota – Procurando novos Sócios/Parceiros. O Sr. Orlando Portugal comentou que poderá verificar um parceiro. O Prof. Paranhos sugeriu que ao Prof. Edmilson fizesse um resumo do negócio para divulgar.</p>		
<p>O Prof. Paranhos indagou aos representantes da PROGETTO, Joelma, Alan e Claudia, qual dificuldade estaria passando e de que forma a Incubadora ou as Instituições parceiras poderiam contribuir. A Sra. Joelma relatou sobre a dificuldade na área de design gráfico, ocasionado dificuldades em captar clientes. Possuem também dificuldade interna na empresa e dificuldade administrativa no sentido de dar preços pelos serviços efetuados. O Prof. Paranhos disse que o problema é mercado. Acredita que a Incubadora pode contribuir com a PROGETTO no sentido de pleitear junto a ACIC e a FIRJAN, instituições parceiras, que divulguem entre todos os sócios a empresa para novos contatos. A ACIC inclusive, tem papel promocional e não é muito bom e a PROGETTO poderia oferecer uma proposta melhor em troca da divulgação. O importante agora é fazer-se mostrar ao mercado potencial. Na FIRJAN também poderiam, junto a Caravana Tecnológica, divulgar a empresa. A Sra. Joelma informou que havia tentado, mas não tinha obtido sucesso, contato com a Prefeitura Municipal de Campos. A Gerente Adriana se prontificou em agilizar o contato junto ao Secretário Municipal de Comunicação Social da PMCG. A Sra. Claudia indagou se a Incubadora poderia verificar junto ao SEBRAE sobre a possibilidade de indicar a PROGETTO para as demandas do SEBRAE na área de design gráfico. O Prof. Paranhos disse que poderia pleitear com o Sr. Gilberto Soares, Diretor Regional, sobre o assunto. O Sr. André Uébe sugeriu também que a equipe da PROGETTO poderia ministrar palestra no ISECENSA, no Curso de Administração de Empresas. O Sr. Orlando sugeriu que eles poderiam inverter a demanda da PROGETTO, talvez investir em embalagem, uma vez que identifica uma grande dificuldade na região. O Sr. André Uébe acha inclusive que eles poderão participar de Editais de Inovação, junto a Agências de Fomento, com este pensamento de desenvolver embalagens com foco em prestação de serviços e marcas e material promocional. O Sr. Alan comentou sobre a realização da Feira OFFSHORE que será realizada em Macaé em junho próximo e indagou se haveria possibilidade de participar da Rodada de Negócios da Feira. O Prof. Paranhos ficou de verificar se a UENF participaria e em caso positivo inserir a TEC CAMPOS no evento, bem como verificar junto ao SEBRAE a possibilidade de inseri-los na rodada de negócios. O Sr. Orlando se prontificou também em</p>	<p>Adriana Paranhos Orlando André Uébe PROGETTO</p>	<p>-</p>

<p>agendar com a LLX na próxima semana. O Prof. Paranhos sugeriu em levá-los a reunião da RedePetro, que se realizada na primeira quinta-feira do mês. O Prof. Paranhos pediu a Gerente para verificar com o SEBRAE qual o curso poderia ser ministrado sobre Técnicas de Vendas, que acredita ser uma demanda de todas empresas incubadas. Sendo assim, definiu-se que a TEC CAMPOS buscaria: 1- Verificar com a ACIC, marcar com o Vice-Presidente, visita para conversar sobre a possibilidade de divulgação da PROGETTO junto aos associados; 2- FIRJAN – Evento Caravana Tecnológica, pleitear 05 minutos do evento para apresentar slide oferecendo os serviços das empresas incubadas; 3- Palestra ISECENSA – Curso de Administração; SEBRAE – indicar a PROGETTO para as demandas em Campos e em Macaé; 4- Verificar cursos em Técnicas de Vendas; 5- Buscar contato com a PMCG; 5- Contatos LLX (Orlando) 6 - Verificar participação na Feira OFFShore (UENF) e inserir na rodada de negócios (SEBRAE).</p>		
<p>O Prof. Paranhos indagou aos representantes da ABRASDI, Márcia e Leonardo, qual dificuldade estaria passando e de que forma a Incubadora ou as Instituições parceiras poderiam contribuir. A Sra. Márcia disse que havia entendido que teriam, junto a Incubadora, suporte administrativo, mas que em decorrência de projetos aprovados obtiveram recursos financeiros e supriram à deficiência do suporte administrativo. Disse que precisam ajustar o Plano de Negócios e que os sócios estão mais voltados na área de vendas. O Prof. Paranhos disse que Incubadora tem recursos decorrente de projetos para capacitação e que o parceiro da TEC CAMPOS é o SEBRAE e sugeriu que verificasse qual o curso poderia atender a todos. Na parte de gestão, acredita que a Incubadora poderia pleitear uma consultoria de sistema de gestão visando o ISO 9000 e que para esse momento o melhor seria buscar junto ao SEBRAE, que oferece esse tipo de consultoria. Acha que nesse primeiro momento, poderia ele mesmo dar uma noção do que se trata, dar uma idéia e depois contratar um consultor para elaborar o sistema de gestão. O Sr. André Uébe se colocou a disposição também para colaborar em conjunto. Os representantes da ABRASDI ficaram de agendar com o Prof. Paranhos para tratar do assunto. O curso que solicitaram foi de Gestão de Negócios, e o Prof. Paranhos pediu a Gerente para verificar com o SEBRAE. Foi mencionada a dificuldade de se manter um Contador nas empresas incubadas e o Prof. Paranhos disse que à medida que a Incubadora tiver um volume de empresas poderá contratar um Contador e ratear com os demais.</p>	<p>Adriana Paranhos André Uébe ABRASDI</p>	<p>-</p>

Sem mais para o momento, a reunião foi encerrada às 17 horas e, Eu, Adriana de Campos Crespo, Secretária *ad hoc*, lavrei a presente ata.